

A IMPORTÂNCIA DO PLANO DE NEGÓCIO

FORMAÇÃO À MEDIDA

CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS

BLOCO I

- Analisar o negócio a partir dos indicadores existentes.
- Refletir sobre a estrutura da empresa e responsabilidades
- Analisar o mercado e concorrentes
- Avaliar os produtos e serviços existentes na empresa e mercado

BLOCO II

- Definir uma estratégia Comercial
- Identificar tendências de consumo e clientes atuais, CRM.
- Promover uma análise SWOT
- Definir uma Estratégia para a empresa

Bloco III

- Utilizar modelos estratégicos de suporte
- Definir objetivos e métricas
- Elaborar um plano de Marketing e de comunicação
- Criar uma equipa Projeto
- Implementar a mudança

BLOCO IV

- Avaliação

VALORES

VALOR
SÓCIOS 70,00€

VALOR
NÃO SÓCIOS 90,00€

*Aos valores apresentados acresce a Taxa de IVA em vigor.
Valores indicados por/Formando

OBJECTIVOS DA FORMAÇÃO

O Plano de Negócios é uma peça fundamental na gestão das organizações, que permite analisar a sua viabilidade e constitui a base de apresentação do projeto a terceiros para credibilização, normal desenvolvimento e sustentabilidade, num meio exigente.

É importante saber olhar o negócio, os fornecedores, o mercado, a política comercial e de serviço, os investimentos e parcerias, a política de marketing e de comunicação, os recursos humanos, como um todo, que é esse o Plano de Negócio. Por isso, esta formação permitir-lhe-á:

- Perceber a importância da construção de um Plano de Negócio prévio para a viabilização de um projeto de empreendedorismo;
- Distinguir as fases de Construção de um Plano de Negócios;
- Conduzir com sucesso todo o processo seguinte à construção do Plano de Negócios para a execução do projeto.

O FORMADOR



JOSÉ RODRIGUES

- Consultor nos sectores da Banca e Automóvel
- Especialista em projectos de Mudança, Liderança, Gestão de Equipas e Negociação
- Consultor no Sector Automóvel desde 1991
- Realizou 192 lançamentos de automóveis em Portugal,

OS DESTINATÁRIOS

PROFISSIONAIS..

Profissionais que queiram ou sintam a necessidade de desenvolver um plano de negócios e/ou criar novos negócios

A METODOLOGIA

Pedagogia Activa com recurso à componente prática.
No final do curso será efectuada uma avaliação da aprendizagem.

TIMINGS

4 HORAS | 9H00 - 13H 00

INSCRIÇÃO



SAIBA QUE...

A ANECRA é uma entidade Formadora Certificada, com um vasto leque de ofertas formativas em áreas multidisciplinares, que acompanham as necessidades e as tendências de mercado.

A Formação à Medida que a ANECRA realiza é reconhecida a nível nacional, não só pelos elevados resultados que alcança, mas também porque pode ser delineada especificamente para uma empresa



FALE
CONNOSCO...

+351 21 392 90 30

TELEFONE

patricia.paz@anecra.pt

EMAIL

Av. Gago Coutinho, 100 | 1749-124 Lisboa

MORADA

INSCREVA-SE AQUI



Lisb@20²⁰

PORTUGAL
2020

UNIÃO EUROPEIA
Fundo Europeu
de Desenvolvimento Regional